

Вакансия: "Менеджер по продаже автомобилей"

актуальна на 29.02.2020

От 1 года до 3 лет - 30000-60000

Обязанности

- Знать устройство продаваемых автомобилей и их характеристики;
- Консультировать клиентов в автосалоне, проводить презентацию автомобиля и тест-драйв;
- Вести переговоры и заключать договора;
- Осуществлять продажу автомобилей и дополнительного оборудования по установленным планам;
- Контролировать процесс своевременного оформления и выдачи автомобилей и документации к ним;
- Поддерживать существующую и развивать индивидуальную клиентскую базу (первичные и вторичные клиенты);
- Поиск и привлечение новых клиентов, в том числе по "холодным звонкам".

Требования

- Презентабельный внешний вид;
- Наличие водительского удостоверения;
- Грамотная речь и хорошо развитые коммуникативные навыки;
- Уверенный пользователь ПК, знание программ MS Office;
- Опыт работы менеджером по продаже автомобилей/бытовой и цифровой техники/ дополнительного оборудования будет Вашим преимуществом;
- Нам важно, что бы Вы были: эрудированы, активны, открыты к общению, с желанием получать новые знания и повышать свое материальное положение.

Условия

- Уникальная возможность построить карьеру, получить развитие и профессиональный рост в крупной и стабильной компании "Hyundai";
- Оформление в соответствии с Трудовым Кодексом РФ;
- **График работы 5/2 с 9 до 19.30 ч.;**
- Своевременная выплата достойной заработной платы;
- Офисная работа в молодом и дружном коллективе.